

「お客様のリスクを最小限に、効果を最大限に・・・」
それがストラテジックの
テレマーケティングサービスに対するコンセプトです

生産財営業に特化した“テレマーケティング会社”

生産財マーケットに精通したストラテジックならではの「電話営業代行」サービスです。
プロジェクト設計～トークスクリプト作成まで、すべてのプランニングを安心してお任せください。

お客様のニーズに応じて選べる3つのコールプラン

業界初のプレミアムコール「完全成功報酬型見込顧客発掘コール」を筆頭に、
展示会来場者フォロー、新商品PR、新規担当者発掘など、さまざまな目的で
ご利用いただける3つのコールプランをラインナップ。

ローコストかつ明確な料金設定

通話料、FAX報告費用も一切不要。すべてのコールプランに、
上記費用は含まれておりますので、追加費用は一切不要です。安心してご利用いただけます。
また、担当者不在（出張、外出、離席）の場合、3回までコールを実施いたします。

ビジネスチャンスを逃がさない！タイムリーな業務報告

お客様へのタイムリーな対応こそがビジネスチャンスへの近道です。
緊急案件につきましては、100%コール当日にFAXにてご報告させていただきます。

アウトバウンド テレマーケティング サービス

Outbound Telemarketing Service

「お客様のリスクを最小限に、効果を最大限に・・・」

それがストラテジックのテレマーケティングサービスに対するコンセプトです

PLAN 1 プレミアムコール

Premium Call

業界初 完全成功報酬型 見込顧客発掘コール

リスト不要・イニシャルコストも一切不要。
リスト準備から見込顧客(担当者)[※]発掘まで、すべてストラテジックが行います。

目的 ノーリスクで見込顧客(担当者)を発掘したい。

効果 見込顧客拡大をローコストで実現できます。

料金設定

業務準備費用：**不要**
(各種資料作成ならびにコールスタッフ研修費用etc)
発信業務費用：**不要**
成功報酬費用：@3,500円

例) 見込顧客発掘人数100名を獲得する場合。
成功報酬@3,500円×100人 = ¥350,000

■費用と効果をご自身でぜひ比べてみてください！

	生産財情報誌 タブロイド版	生産財情報誌 カード広告	ストラテジック プレミアムコール
広告出稿費用	円	円	不要
広告制作費用	円	円	不要
レスポンス件数	件	件	ご希望数
引き合い単価	円	円	1見込顧客あたり @3,500円



PLAN 2 チャレンジコール

Challenge Call

貴社保有のデータベースを利用した見込顧客発掘のためのスペシャルプラン

ファーストコールの価格設定をお安くし、
成果が得られた際の報酬をいただくコールプランです。

目的 案件保有者や新規担当者の発掘を行います。

効果 見込顧客拡大をローコストで実現できます。

料金設定

業務準備費用：¥50,000
(各種資料作成ならびにコールスタッフ研修費用etc)
発信業務費用：@200円
(不在時など、1担当者あたり3回までコールを実施いたします。)
成功報酬費用：@1,000円

例) 既存担当者1,000名に対して見込顧客(担当者)の紹介をいただき、
見込顧客(担当者)が20%発掘できた場合。
業務準備費用50,000円+発信業務費用@200円×1,000件+
成果報酬@1,000円×200人 = ¥450,000



PLAN 3 スタンダードコール

Standard Call

コール1件ごとに料金を課金する標準的なコールプラン

新商品PRや展示会来場者・資料請求者などへの
フォローコールに最適です。

目的 スクリーニングを実施して、見込度合いを明確にいたします。

効果 セカンドアクションにおける優先順位が明確になります。

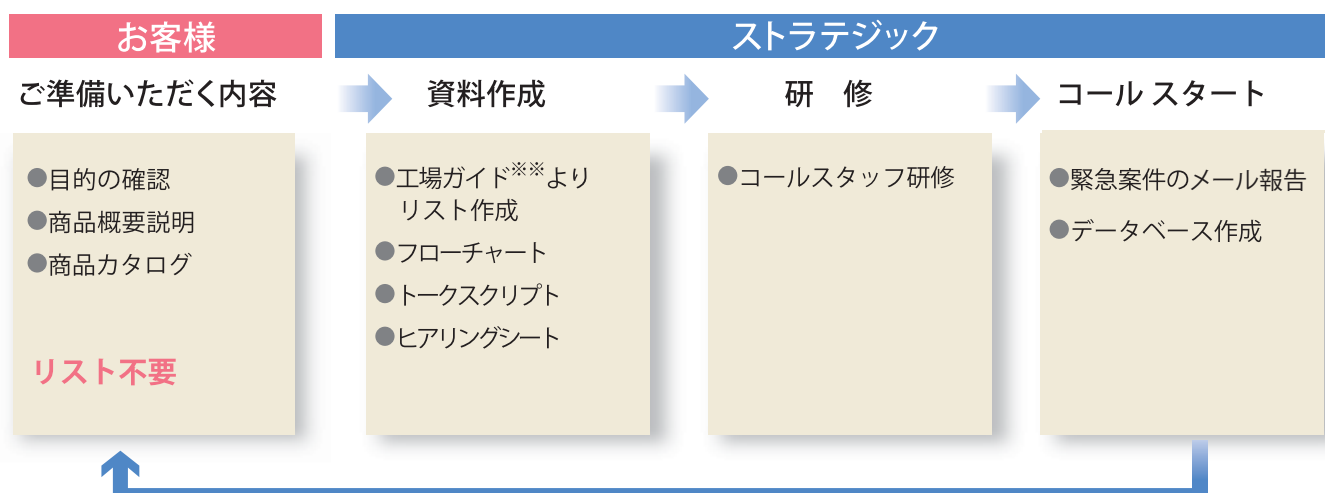
料金設定

業務準備費用：¥70,000
(各種資料作成ならびにコールスタッフ研修費用etc)
発信業務費用：@360円
(不在時など、1担当者あたり3回までコールを実施いたします。)

例) 展示会来場者1,000名に対するフォローコールを実施した場合。
業務準備費用70,000円+
発信業務費用@360円×1,000件 = ¥430,000



プロジェクトフロー



※見込顧客(担当者)とは、商品(サービス)に興味があり、カタログ送付もしくは訪問(TEL連絡)の承諾を得られた方のみを指します。
※※工場ガイドとは、データフォーラム社発行の全国製造業事業所一覧を指します。